

GENILEM présente un bilan exceptionnel pour 2019

GENILEM, dont la mission est de promouvoir et soutenir l'entrepreneuriat innovant dans les cantons de Genève et Vaud, a présenté un bilan record pour 2019 lors de son assemblée générale, qui s'est tenue le 22 juillet dernier au Domaine des Penthes à Genève. L'association, qui fête ses 25 ans cette année, se positionne comme un partenaire clé pour les créateurs d'entreprise particulièrement impactés par la crise du Covid-19.

Depuis 1995, GENILEM aide les entrepreneurs vaudois et genevois à bâtir des entreprises viables et innovantes. Lors de son assemblée générale, qui s'est tenue le 22 juillet dernier à Genève, l'association a présenté un bilan réjouissant de ses activités. L'occasion de faire le point sur les moments forts de l'année 2019 et de revenir sur le rôle que GENILEM a joué, depuis le début de la crise sanitaire, auprès des entrepreneurs, confirmant ainsi son rôle de partenaire clé pour les jeunes entreprises romandes.

Cet événement annuel célébrait également la fin du programme d'accompagnement GENILEM pour 12 entreprises, coachées entre 2016 et 2019 : Hinster, Apety, Kiop, Natives, SPP, Greenastic, AromWave, MoComics, Swiss Motion Tech, Alaya et Anticonf. La liste est complétée par Expedismart et Motion Pilot qui ont présenté l'avancée de leurs projets aux parrains présents lors de cette assemblée générale.

Une année record

L'année 2019 a été particulièrement riche pour GENILEM qui présente un bilan global record. L'association a conduit plus de 800 entretiens diagnostic, dans les cantons de Genève et de Vaud, avec des créateurs d'entreprise en recherche de premiers conseils, et a donné plus de 40 ateliers et formations en entrepreneuriat. Par ailleurs, 48 entreprises (dont 13 qui ont intégré le programme en 2019) ont bénéficié de l'accompagnement opérationnel et stratégique de GENILEM, comptabilisant 329 séances de coaching.

Finalement, GENILEM a organisé plus de 20 événements afin de créer des opportunités d'échange entre entrepreneurs et multiplier les occasions de rencontres. En effet, l'une des valeurs ajoutées pour les entreprises accompagnées par GENILEM est de bénéficier du large réseau des parrains de GENILEM, majoritairement composé de chefs d'entreprises et d'acteurs de l'économie locale.



GENILEM s'engage pour la relève

Depuis septembre 2019, GENILEM est devenue partenaire de Pulse Incubateur HES qui s'adresse à tous les étudiants et alumni des HES genevoises souhaitant développer un projet entrepreneurial. La première volée accueillait une dizaine de projets qui ont été coachés par GENILEM pendant 6 mois afin de valider les hypothèses de désirabilité du marché et de faisabilité. La moitié des projets a ensuite rejoint le stade avancé du programme et continuera d'être coaché jusqu'à la fin de cette année pour déterminer la viabilité du projet et accompagner la mise sur le marché. Une deuxième volée, composée de 13 projets prometteurs, a à son tour intégré l'incubateur Pulse en mars 2020 assurant ainsi la relève.

« Acteur incontournable du coaching d'entrepreneurs, GENILEM a tout naturellement offert ses compétences au tout début du montage du projet Pulse. Déjà impliqué dans le Prix GENILEM HES, la connaissance des projets "early stage" est un atout pour GENILEM qui dispose des compétences pour aider des jeunes entrepreneurs à murer et avancer » partage Pascal Bourgier, coach chez GENILEM.

Entrepreneuriat et innovation comme moteurs de sortie de crise

Depuis le début de la crise sanitaire, GENILEM est restée mobilisée. 130 entrepreneurs aguerris ou au démarrage ont pu participer au programme de formation qui a été offert par GENILEM et donné à distance. Une série de 6 webinaires gratuits supplémentaires a été mise en place et a attiré près de 80 participants autour de thématiques liées à l'entrepreneuriat au temps du Covid-19. Pour finir, plus de 90 demandes d'entretien diagnostic ont été reçues et traitées par nos coaches entre avril et juin 2020. Ces indicateurs prouvent que l'esprit entrepreneurial est toujours présent et ne tarit pas quelques soient les difficultés rencontrées. Ce sont effectivement dans les périodes difficiles que les gens, qui osent se lancer et trouver des nouvelles voies malgré les incertitudes doivent être remerciés et soutenus et c'est exactement ce pourquoi GENILEM a été fondée il y a 25 ans.

GENILEM est une association à but non lucratif fondée en 1995. Sa mission est d'accompagner la création de jeunes entreprises innovantes dans tous les domaines, favorisant ainsi le développement de l'économie romande. Elle met à disposition des entrepreneurs vaudois et genevois des séances de diagnostic, des formations, et un programme d'accompagnement sur sélection financé grâce au soutien des parrains de l'association.

Pour en savoir plus : www.genilem.ch / [rapport annuel 2019](#)

Contact

David Narr – Directeur GENILEM david.narr@genilem.ch

Juliette Gallet – Communication digitale juliette.gallet@genilem.ch

Genève
Campus Biotech Innovation Park
Avenue de Sécheron 15 - 1202 Genève
022 817 37 77

Vaud
Avenue d'Ouchy 47
CP315 – 1006 Lausanne
021 601 56 11

Communiqué de presse

NetGuardians lève CHF 5 Mio pour assurer son déploiement à l'international.

Yverdon-les-Bains, le 23 octobre 2014 – NetGuardians SA, éditeur Suisse reconnu pour ses logiciels de maîtrise des risques opérationnels dans l'industrie bancaire vient de lever 5 Mio de francs afin d'industrialiser la commercialisation de sa solution au plan mondial.

SBT Venture Capital, un fonds de VC spécialisé en fin-tech, investit dans la start-up yverdonnoise. A ses côtés, Orbium, cabinet de conseil international exclusivement spécialisé dans l'industrie des services financiers, et jusqu'ici partenaire commercial et technologique de NetGuardians, a décidé de s'associer aux destinées de NetGuardians en entrant dans le capital de la société. Le fonds Polytech Ventures, premier investisseur de NetGuardians depuis 2011, qui avait permis à la société de débiter ses activités commerciales, prolonge quant à lui sa confiance en participant à ce tour de financement.

Au total, ce sont 5 Mio de CHF qui vont permettre à NetGuardians d'industrialiser les ventes à l'international afin de répondre aux besoins grandissants de ses partenaires et clients en matière de contrôle contre la fraude et de régulations internes ou externes.

« Nous avons été séduits par le dynamisme, le caractère innovant et l'impulsion de NetGuardians », affirme Matteo Rizzi, associé gérant de SBT Venture. « NetGuardians a non seulement trouvé une crédibilité sur le très exigeant marché bancaire Suisse mais a réussi à commercialiser sa solution dans des pays émergents. Leur modèle d'affaires fonctionne pour des besoins-clients très divers avec une étonnante capacité d'adaptation et d'évolutivité. Nous avons pensé qu'il était temps pour NetGuardians de rejoindre notre important réseau tout en offrant à la société des moyens ad hoc en regard de ses ambitions. »

Les dirigeants de la start-up sont particulièrement satisfaits quant à la synergie offerte par les deux nouveaux investisseurs qui couvrent deux pans complémentaires à la fois dans l'industrie des services financiers et dans l'industrie bancaire.

« Nous avons trouvé une complémentarité unique dans nos deux nouveaux investisseurs qui apportent de l'argent intelligent », commente Raffael Maio, COO de NetGuardians. « Orbium amène une assise industrielle opérationnelle reconnue et une aide à l'exécution en particulier en Europe, tandis que SBT Venture apporte un réseau mondial de clients et partenaires, non seulement dans l'industrie bancaire mais aussi dans l'industrie des technologies financières de tout premier plan. »

Les dirigeants d'Orbium ont investi dans le capital après avoir signé un partenariat stratégique de distribution et d'implémentation. Olivier Schneider, gérant de la société Orbium explique cette décision. *« Chez Orbium, nous sommes particulièrement sensibles à la culture d'entreprise qui est un gage de succès à long terme. Nous investissons dans NetGuardians parce que nous avons été impressionnés, d'une part, par l'engagement exceptionnel de l'équipe, et d'autre part, par la réactivité de la société toute entière dans la construction du partenariat avec Orbium. »*

L'argent levé va servir à engager de nouveaux collaborateurs. Joël Wintereg, CEO de NetGuardians en souligne l'usage. *« Il s'agit de tripler la base des solutions déjà installées d'ici 18 mois, de renforcer notre présence en Europe, Asie, Afrique et au Moyen Orient, en étoffant nos services de ventes et de marketing. Il s'agit aussi d'améliorer et de renforcer nos services aux clients déjà acquis, de développer le consulting risque autour des métiers et enfin de renforcer l'image de marque de la société. »*

À propos SBT Venture Capital

SBT Venture Capital gère un fonds d'investissement fin-tech destiné aux start-up de l'industrie financière, en pleine croissance qui génèrent déjà des revenus et qui ont besoin de capitaux, de compétences ainsi que d'un bon réseau pour atteindre leurs objectifs. SBT Venture Capital a une solide expérience dans le secteur bancaire et offre un important réseau de sociétés de services financiers. SBT Venture Capital est aussi relié à des fournisseurs de technologies connexes, ainsi qu'à l'une des plus grandes banques à l'échelle mondiale en qualité de partenaire principal.

Pour plus d'information, visitez www.sbt-vc.com

À propos d'Orbium SA

Orbium est un cabinet de conseil international exclusivement spécialisé dans l'industrie des services financiers. Orbium aide ses clients à améliorer leur retour sur investissement en intégrant leurs stratégies commerciales, organisationnelles et informatiques. Orbium offre ses services de conseil via toutes les plateformes technologiques et à travers diverses approches, allant de projets clé en main à la mise à disposition de consultants pour des projets que le client gère lui-même. En tant que « Premium Implementation Partner » d'Avaloq, Orbium propose une large gamme de services dédiés à l'implémentation de l'Avaloq Core Banking System. Avec des bureaux implémentés sur les marchés stratégiques de Genève, Francfort, Hong Kong, Londres, Luxembourg, Manille, Paris, Singapour, Sydney, Varsovie et Zurich, Orbium concilie l'expertise de ses consultants avec les objectifs stratégiques de ses clients, améliorant ainsi leur performance et productivité.

Pour plus d'information, visitez www.orbium.com

À propos de Polytech Ventures

Polytech Ventures est une société de capital-risque spécialisée dans la phase d'amorçage de start-up technologiques avec une forte orientation internationale. Dédiée à la promotion de la recherche et de l'innovation de pointe, Polytech Ventures est situé de manière stratégique à l'EPFL à Lausanne, l'un des centres d'innovation les plus dynamiques et reconnus au monde.

Pour plus d'information, visitez www.polytechventures.com

À propos de NetGuardians SA

NetGuardians est un éditeur reconnu pour ses solutions de maîtrise des risques opérationnels. Basée sur des méthodes d'analyse comportementale intelligente, la technologie que nous avons développée permet d'identifier les activités anormales, de lutter efficacement contre les fuites d'informations et de prévenir le risque de fraude interne. Fondée en 2007, NetGuardians a été la première société issue de l'incubateur d'innovation de la Haute Ecole d'Ingénierie et de Gestion du canton de Vaud (HEIG-VD), à Yverdon-les-Bains, en Suisse. Dès lors, l'entreprise est en très forte croissance en Europe, au Moyen-Orient ainsi qu'en Afrique.

Pour plus d'information, visitez www.netguardians.ch

Contact NetGuardians

Raffael Maio
COO
maio@netguardians.ch
+41 24 425 97 60

Communiqué
de presse

Genève, le 18 septembre 2014

Inauguration d'un jardin sécurisé à Belle-Idée

Grâce au don d'une association privée, les HUG ont pu réaliser à Belle-Idée un jardin sécurisé pour les patients atteints de troubles cognitifs. Cet espace a été inauguré le mardi 16 septembre en présence de M. Bertrand Levrat, directeur des Hôpitaux Universitaires de Genève, et des donateurs.

Si l'Hôpital de Belle-Idée jouit d'un cadre exceptionnel, tous ses patients ne peuvent pas en profiter à leur guise. C'était le cas des patients de l'unité d'hospitalisation *Maïs*, une unité qui accueille en majorité des personnes âgées atteintes de troubles cognitifs. Ces patients souffrent de troubles de la mémoire et de perte des repères spatio-temporels. Souvent repliés sur eux-mêmes et perdus dans leurs pensées, ils peuvent déambuler des heures durant dans les couloirs de l'unité. Les sorties dans le parc devant être accompagnées, leur organisation est complexe. Ce confinement peut générer une tension supplémentaire, voire aggraver l'agitation des patients et le stress des équipes médico-soignantes.

Sensible à cet état de fait, l'équipe de l'unité *Maïs* a imaginé le projet d'un jardin sécurisé : ce projet consiste en l'aménagement d'un espace vert accessible librement et directement depuis l'unité. Le projet a été soumis à la fondation Artères – fondation des Hôpitaux Universitaires de Genève et de la Faculté de médecine de l'Université de Genève – qui a trouvé les financements nécessaires auprès de Lynx For Hope, une association fidèle aux HUG depuis de nombreuses années. Grâce à leur générosité, et grâce aussi à la persévérance et aux efforts conjugués des équipes de Belle-Idée, le jardin sécurisé a vu le jour cet automne.

Il a été inauguré, en présence de M. Levrat et des donateurs, le mardi 16 septembre. Les bénéfices attendus sont nombreux, tant pour les patients et leurs proches que pour le personnel médico-soignant. Il permettra notamment de diminuer l'apparition de symptômes en lien avec l'enfermement (agressivité, sentiment de persécution) et de réduire le sentiment d'emprisonnement des patients tout en augmentant leur autonomie.

Pour plus d'informations :

HUG, service de la communication externe, +41 22 372 60 06